

Globales Partner- programm

**POWERED BY
PHENOMENAL**

zix[®]



Inhalt

Für Ihren Erfolg entwickelt 3

Vorteile des Programms 4

Partnerschaft neu gedacht 6



INHALT

Für Ihren Erfolg entwickelt

Vorteile des Programms

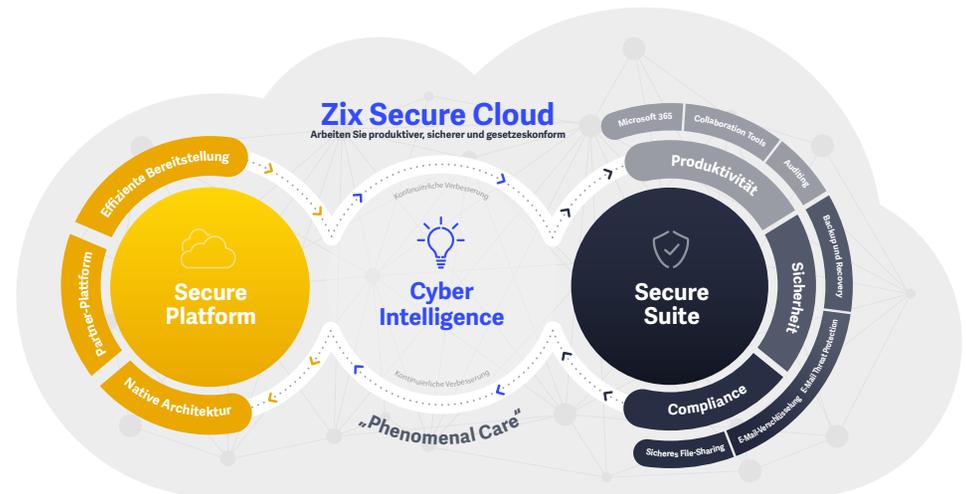
Partnerschaft neu gedacht



Für Ihren Erfolg entwickelt

Je mehr Technologien Sie einsetzen, desto größer wird auch die Herausforderung, die vielen verschiedenen Anbieter zu managen. Warum machen Sie es sich nicht einfach und setzen auf einen Partner, der gleich mehrere Felder für Sie abdeckt?

Mit Zix haben Sie die Möglichkeit, die Anforderungen Ihrer Kunden zu erfüllen und ihnen die führenden Tools für Produktivität, Resilienz und Compliance zu bieten. Die Partnerplattform von Zix wurde speziell dafür entwickelt, um Ihnen die Beschaffung zu erleichtern, die Service-Bereitstellung zu optimieren, Support-Zeiten zu reduzieren, die Geschäftsmöglichkeiten zu erweitern und Margen zu steigern.



INHALT

Für Ihren Erfolg
entwickelt

Vorteile des Programms

Partnerschaft
neu gedacht

Vorteile des Programms

- » Co-Selling
- » Engagierte Channel Account Manager
- » Marketing-Unterstützung (MDF)
- » MPN-Beratung
- » Masterclass
- » „Not For Resale“ (NFR)-Programm
- » Partner Communities
- » PSA-Integrationen
- » Vierteljährliche Meetings mit Führungskräften
- » Security Audit Tool

Für Ihren Erfolg
entwickelt

Vorteile des Programms

Partnerschaft
neu gedacht



Vorteile des Programms

Co-Selling

Unser Know-how in den Bereichen Sicherheit, Produktivität und Compliance ist unübertroffen. Von einfachen Produktdemos bis hin zu komplexen Szenarien arbeiten unsere Teams während des gesamten Verkaufszyklus Hand in Hand mit unseren Partnern.

Engagierte Channel Account Manager (CAM)

Ob es darum geht, das Team eines Partners mit neuen Positionierungsmethoden vertraut zu machen oder mit den Führungskräften an der Go-to-Market-Strategie zu feilen: Unsere CAMs setzen sich voll und ganz für das Wachstum der Partner ein.

Marketing-Unterstützung (MDF)

Partner, die ihr Geschäft ausbauen wollen, benötigen Anbieter, die sie dabei unterstützen. Wir erstellen mit unseren Partnern gemeinsam Marketingpläne, die zu mehr Abschlüssen führen.

MPN-Beratung

Sie erhalten vierteljährliche Briefings zu den Änderungen im Microsoft Partner Network (MPN)-Programm und Tipps, wie Sie das Beste aus Ihrer Microsoft-Partnerschaft machen. Wenn Sie eine weitreichende Partnerschaft mit uns eingehen, erhalten Sie eine persönliche Beratung, die Ihnen zeigt, wie Sie die Vorteile der MPN Incentive-Programme nutzen können.

Masterclass

Unsere Trainings wirken sich nicht nur positiv auf Ihren Vertrieb, sondern auf Ihr gesamtes Business aus. Wir organisieren die Dozenten (führende Experten aus der ganzen Branche) und stellen die Kursinhalte zur Verfügung (Bundling-Strategien, Go-to-Market-Planung, digitales Marketing, Sales-Techniken, Closing-Training und mehr). Unsere Partner wachsen.

„Not For Resale“ (NFR)-Programm

Unser NFR-Programm bietet jedem Partner eine maßgeschneiderte Lösung. Damit sind Sie in der Lage, Zix-Lizenzen zu nutzen, um Ihr eigenes Business zu schützen.

Partner-Communities

Egal, ob Sie Business Opportunities mit anderen Partnern besprechen oder mit Branchenkollegen attraktive Angebote erstellen wollen: Unsere Partner arbeiten in der Zix Partner-Community zusammen.

PSA-Integrationen

Wir unterstützen unsere Partner dabei, Prozesse in ihren Organisationen effizienter zu gestalten. Das fängt bei der Integration der zwei führenden Professional Services Automation (PSA)-Lösungen ConnectWise und Autotask an. Aber das ist noch nicht alles. Wir informieren Sie in Kürze über weitere Maßnahmen.

Vierteljährliche Meetings mit Führungskräften

Unsere Top-Partner treffen sich einmal im Quartal zu einem persönlichen Gespräch mit unserem Führungsteam. Im Rahmen einer geschlossenen Runde können sie die Roadmap kennenlernen, exklusive Einblicke gewinnen und uns Feedback geben.

Security Audit Tool

Dieser Service ist für Partner, die Microsoft 365 verkaufen und Unterstützung dabei wünschen, sich zu differenzieren oder ihren Kunden und Interessenten ihren Mehrwert zu vermitteln – und dabei gleichzeitig ein Bewusstsein für das Thema Sicherheit schaffen wollen.

INHALT

Für Ihren Erfolg
entwickelt

Vorteile des
Programms

**Partnerschaft
neu gedacht**

zix



Partnerschaft neu gedacht

Der Cloud-Vorteil

Die Lösungen von Zix setzen an den „Pain Points“ Ihrer Kunden an – und verbessern Ihre Wettbewerbsposition als vertrauenswürdiger Anbieter.

Handschlag vor Ort

Vertrauen entsteht nicht über Nacht. Aber das globale Partnerprogramm unterstützt Sie dabei, Kundenbeziehungen zu stärken. Wir bieten Partnern jeder Größe einzigartige Möglichkeiten und die erforderlichen Ressourcen, damit Sie weiterhin der vertrauenswürdige Anbieter sein können, den Ihre Kunden sich wünschen und brauchen.

„Powered by Phenomenal“...

... ist mehr als nur ein Werbeslogan. Es ist unsere Garantie, dass Ihre Effizienz und Sicherheit für uns an erster Stelle stehen, und dass Ihr Erfolg als Partner kein Zufallsprodukt, sondern ganz klar unser Ziel ist.



Wir unterstützen Unternehmen jeder Größe dabei, ihre Produktivität mit responsiven Tools zu steigern, sich vor Cyberbedrohungen und -risiken zu schützen und Arbeitsplätze sicher und gemäß der Compliance zu gestalten – alles als Bestandteil unserer integrierten Secure Cloud-Plattform, die einfach konfiguriert und optimiert werden kann. All das wird von unserem „Phenomenal Care“-Support unterstützt, unserer Garantie für ein nahtloses Nutzererlebnis, die Ihrem IT-Team freie Kapazitäten für die wichtigen Dinge verschafft. Beginnen Sie heute Ihre digitale Transformation mit Zix.

*Wie Sie Partner werden und mit Zix wachsen können, erfahren Sie [hier](#).
Unter partners@zixcorp.com erreichen Sie einen unserer Experten.*

zix[®]